

---

# Weetabix convierte al rojo su cadena de suministros

Weetabix ha firmado con LPR un contrato de gestión de palés en el Reino Unido para la distribución de sus principales marcas, entre las que destacan Alpen, Ready Brek y Oatibix. Como parte del contrato, LPR también gestionará un almacén de palés en la sede de Weetabix en Burton Latimer, con lo que se reducirán considerablemente los costes de transporte.

La mayor prioridad de Weetabix, como principal proveedor de cereales para el desayuno en el Reino Unido, es la calidad. Es algo que se extiende en todas sus áreas de negocio, por lo que no resulta sorprendente que, en su búsqueda de la calidad continua, Weetabix haya decidido confiar la gestión de palés en el Reino Unido a LPR, uno de los operadores de pooling de palés líderes en Europa. El contrato que ya ha entrado en vigor, hace que todos los productos de cereales de Weetabix junto con otras marcas clave como Alpen, Ready Brek y Oatibix, ahora se transporten en los característicos palés rojos de LPR.

La capacidad de LPR de adaptarse a las necesidades de sus clientes ha sido un factor clave en la obtención de este contrato. Así, además del suministro de Palés en régimen de alquiler, LPR también gestiona un almacén de palés en la sede de Weetabix en Burton Latimer. Aunque la calidad de los palés ya es una característica incuestionable del servicio que ofrece LPR, este almacén también ha permitido a Weetabix reducir considerablemente los costes de transporte al desaparecer la necesidad de recoger los palés en ubicaciones de proceso externas.

George Perry, responsable de la cadena de suministros de Weetabix, explica: “El modo de almacenar nuestros artículos es tan importante como el modo de fabricar nuestros productos, y contar con un palé fiable y de alta calidad es fundamental para ello. Durante nuestro proceso de licitación, LPR destacó por poder dar respuesta a nuestras necesidades concretas y su oferta integral nos ha demostrado que proporciona una mejor calidad de palés.”

Jane Gorick, directora general de LPR en el Reino Unido, añade: “Estamos encantados de trabajar con Weetabix. El nuevo contrato se añade a nuestra creciente cartera de clientes de productos de gran consumo avalados por sus resultados y demuestra que la flexibilidad, la calidad y el estar atento a las necesidades del cliente es fundamental en el mercado actual.”

2009 ha sido un gran año para LPR UK, en el que ha seguido consolidando al crecimiento del 30 % alcanzado en 2008.

Para obtener más información sobre LPR, visite [www.lpr.eu](http://www.lpr.eu).

**LPR.** LPR es una empresa especializada en el pooling de palés para proveedores y minoristas del sector de los productos de gran consumo. El grupo LPR desarrolla su actividad por toda Europa, proporcionando un servicio completo entre sus clientes y sus socios minoristas y puntos de reparto europeos. El grupo LPR gestiona más de 40 millones de movimientos de palés anualmente en toda Europa. El volumen de negocio del grupo LPR supera los 100 millones de euros. [www.lpr.eu](http://www.lpr.eu)